

**Poste : Commercial terrain Banque H/F**

• **Missions :**

Dans le cadre du développement de son réseau, la banque a besoin d'un **commercial terrain**, rattaché au responsable d'agence.

Il assure les missions suivantes :

- Prospecter les clients dans une zone géographique définie et selon des objectifs établis.
- Activer les clients déjà en portefeuille en lien avec les conseillers en agence.
- Participer activement aux actions commerciales lancées par la banque.

• **Profil :**

Formation de niveau Bac + 2 à 3/BTS Banque, 2 ans minimum d'expérience dans le secteur bancaire idéalement en tant que chargé clientèle, avec un goût prononcé pour la prospection.

• **Compétences Requises :**

- Maîtriser les produits et services bancaires de base.
- Maîtriser les techniques de négociation commerciale et les techniques de vente
- Faire preuve de capacités relationnelles et de communication.
- Etre apte à travailler en autonomie.
- Connaissance de la langue arabe est un plus.

**Contrat CDD de 9 mois**

Salaire : **30 K€ brut/an** + partie variable à négocier