

Poste : Chargé(e) clientèle bancaire Professionnel H/F

• Missions :

Dans le cadre du développement de son réseau, la banque a besoin d'un chargé(e) clientèle, rattaché au responsable d'agence de Marseille. Il assure les missions suivantes :

- Promouvoir et vendre les produits et services bancaire aux professionnels ;
- Gérer et développer un portefeuille de clients professionnels et particuliers ;
- Assurer le suivi de l'évolution du client ;
- Vérifier la qualité des informations comptables et financières ;
- Identifier les risques financiers (fraude fiscale, blanchiment...) ;
- Négocier les conditions financières et les garanties ;
- Instruire les demandes de crédit et en évaluer les risques ;
- Prospecter de nouveaux clients ;
- Suivre les évolutions réglementaires, juridiques, fiscales, spécifiques au secteur bancaire
- Actualiser les fichiers commerciaux ;
- Entretenir des relations avec les professionnels par la tenue de points réguliers ;
- Gérer les opérations en anomalie ou les facilités de caisse (comptes débiteurs, découverts autorisés...).

• Profil :

Formation de niveau Bac + 3/+4 en banque / finance/ école de commerce, 3 ans minimum d'expérience dans le secteur bancaire idéalement en tant que chargé clientèle.

• Compétences Techniques :

- Mettre en application les méthodes et techniques commerciales ;
- Maîtriser les caractéristiques des services, produits bancaires à destination des professionnels ;
- Maîtriser les techniques de financement et l'analyse des risques financiers ;
- Maîtriser les techniques de vente et de prospection ;

- Faire preuve de capacités relationnelles et de communication ;
- Savoir analyser et synthétiser ;
- Savoir travailler en équipe ;
- Connaissance de la langue arabe serait un plus

CDI, salaire selon le profil